



Entdecken Sie die Welt von iSi!

Die **iSi Group** bietet als international tätiger Industriekonzern maßgeschneiderte Lösungen für Anwendungen, die kompakte Energie in Form von Druckgasbehältern benötigen. Das Familienunternehmen mit Firmensitz in Wien steht für Innovation, Spezialisierung und Inspiration auf höchstem Niveau in den drei Divisionen Culinary, Components und Automotive.

Die **iSi Components** ist führender Hersteller von Einwegdruckgaszylindern und bietet durch ihre Vielfalt an Anwendungen und Kunden ein spannendes Startup-Umfeld in wachsenden und innovationsstarken Märkten. Ausgehend von dem Bereich der Sicherheitstechnik ist die Components führender Komponenten-Hersteller für inflatable Rettungswesten, die in Flugzeugen, Offshore oder in anspruchsvollen Freizeitanwendungen zum Einsatz kommen. Die iSi Components ist mittlerweile auch in dem zukunftssträchtigen Markt für Medizintechnik und Analytik, sowie Lebensmittelpräservierung erfolgreich, wo sie derzeit eine absolut führende Position einnimmt und damit das ambitionierte Ziel verfolgt, durch starkes Umsatzwachstum ein signifikantes Standbein des iSi Konzerns zu werden.

Machen Sie mit! Zur Verstärkung der strategischen und operativen Leitung der **iSi Components GmbH**, am Standort Kürschnergasse 6a, 1210 Wien, suchen wir ab sofort eine/n

Geschäftsführer/in (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet

- Strategische, eigenverantwortliche, fachliche und organisatorische Führung, als auch Weiterentwicklung des Geschäftsfeldes
- Verantwortung über die Bereiche Business Development, Vertrieb, Marketing, Reporting und Controlling
- Identifizierung und Entwicklung neuer Märkte für Gaszylinder-Anwendungen
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Starke Marktpräsenz auf Messen und beim Kunden
- Übersetzung von Kundenanforderungen in Produktlösungen
- Konstruktive Zusammenarbeit mit den Produktionsgesellschaften der iSi Group
- Weiterentwicklung der MitarbeiterInnen

Wir erwarten

- Abschluss eines technischen Studiums, idealerweise in Kombination mit wirtschaftlichem Studium (Schwerpunkt)
- Mehrere Jahre Berufserfahrung in Führungsfunktionen, in den Bereichen technischer Vertrieb, Business Development oder Strategie (idealerweise in einem Start-Up oder in Unternehmen mit mehreren Geschäftsbereichen)
- Starke Vertriebspersönlichkeit mit Lösungsorientierung, „Zug zum Tor“ und Priorisierungsstärke
- Fähigkeit und Begeisterung, sich schnell in technische Fragestellungen einzuarbeiten
- Gute Einschätzung von Business Plänen als wichtige Vorfilterung potenzieller Kunden
- Konzeptionelle Stärke und Fähigkeit Neues zu denken
- Übertrag eines Start-Up Mindsets in die Organisation
- Wichtige Skills: Problemlösungskompetenz, Führungsstärke, ausgewiesener Teamplayer, Belastbarkeit, Flexibilität und hohe soziale Kompetenz

Wir bieten

Es erwartet Sie ein abwechslungsreiches und herausforderndes Aufgabengebiet und die Einbindung in ein erfolgreiches Familienunternehmen mit gutem Arbeitsklima. Für diese Position auf Basis einer Vollzeitbeschäftigung bieten wir ein Monatsbruttogehalt von mindestens EUR 8.500,00 (7.043,95 laut KV) für die Metalltechnische Industrie (FMTI) mit Bereitschaft zur Überbezahlung bei entsprechender Erfahrung und Qualifikation.

Zusätzlich bieten wir Ihnen umfangreiche Benefits wie Mitarbeiterrabatte und -vergünstigungen, Kantine mit gestützten Mahlzeiten, gratis Obst- und Salatbuffet sowie Heißgetränke, Betriebsarzt, Gesundheitsmaßnahmen, Mitarbeitererevents etc.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf und Dienstzeugnisse), vorzugsweise per E-Mail an jobs@isi.com oder schriftlich an iSi GmbH, z.H. der HR, iSi GmbH, Kürschnergasse 4, 1210 Wien - und besuchen Sie uns auf www.isi.com