



Entdecken Sie die Welt von iSi!

Die **iSi Group** bietet als international tätiger Industriekonzern maßgeschneiderte Lösungen für Anwendungen, die kompakte Energie in Form von Druckgasbehältern benötigen. Das Familienunternehmen mit Firmensitz in Wien steht für Innovation, Spezialisierung und Inspiration auf höchstem Niveau in den drei Divisionen Culinary, Components und Automotive. Dabei exportiert die **iSi Culinary Division** als Weltmarktführer unsere Produkte in über 90 Länder mit dem Anspruch, unsere Endkunden vom Profi- bis zum Hobby-Koch, Barkeeper und -Besucher immer neu zu inspirieren.

*Machen Sie mit!* Zur Verstärkung in der **iSi GmbH**, am Standort Kürschnergasse 4, 1210 Wien, suchen wir ab sofort eine/n

## Global Head of Digital Marketing & Sales (m/w/d)

### Ihr Aufgabengebiet

- Aufbau und Steuerung der globalen Digital Sales und Digital Marketing Strategie für iSi Culinary
- Gestaltung und proaktive Umsetzung unserer CRM- und Leadmanagement Strategien (B2B & B2C) mit den Zielen, die Kundenbindung zu steigern, neue Geschäftschancen zu eröffnen und nachhaltig zum Wachstumszielen beizutragen
- Analyse und Ausbau der digitalen Customer Touchpoints entlang der analogen und digitalen Customer Journey zur Verbesserung der Customer Experience und Engagement
- Unterstützung bei der Entwicklung und Umsetzung von Marketing- und Sales Aktivitäten (Content Creation, Shootings, Kampagnenmanagement, Community Management Produkt Launch, etc...)
- Aufbau und Betreuung von Influencer Relations
- Entwicklung, Steuerung und Ausbau von E-Commerce Kanälen
- Erstellung von Kosten-Nutzen-Analysen zur Bewertung digitaler Marketing & Sales Projekte sowie laufender Kampagnen
- Definition und konstante Analyse zielrelevanter KPI's für Website, Onlineshop Social-Media-Kanäle und neu zu gestaltender App
- Aufbau einer Schnittstelle für einen konstanten Austausch zwischen Marketing, Sales & Technik
- Agentursteuerung (Web, Social Media)
- Aufspüren neuer Trends sowie Wettbewerbsbeobachtung und daraus Ableitung von innovativen Maßnahmen zur Wachstumssteigerung sowie Kundenbindung
- Direkter Report an die Geschäftsführung sowie direkte Führung der globalen & nationalen Digital Sales & Marketing

### Wir erwarten

- Abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt Digitalisierung, Marketing & Sales, mehrjährige Erfahrung mit Innovation und Digitalisierung
- Begeisterung und Verständnis für Online Marketing & Sales, Datenanalyse und Performance-Ziele
- Leidenschaft für den Bereich Food & Beverage
- Mitreißender Enthusiasmus für internationale Digitalisierungs- & Innovationstrends
- Hohe Expertise in der Umsetzung digitaler Strategien (organic, paid) und Projekte in Unternehmen
- Sicherer, eigenständiger Umgang mit den wichtigsten Google Produkten (Analytics, Ads, Search Console, Tag Manager) und Erfahrung in SEM-Kampagnenmanagement und SEO-Optimierung
- Ausgeprägtes Sprachgefühl, Genauigkeit und mitreißender Enthusiasmus
- Gute Grafik Kenntnisse (z.B. Adobe Creative Cloud)
- Fundiertes Content Management System-Know-How (Typo 3 & Open CMS)
- Erfahrung mit der Leitung und Umsetzung von Projekten; selbständiges Projektmanagement
- Unternehmerisches Denken, interkulturelle Sensibilität, Teamplayer und Netzwerker
- Hervorragende Präsentations-, Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten

## **Wir bieten**

Es erwartet Sie ein abwechslungsreiches und herausforderndes Aufgabengebiet und die Einbindung in ein erfolgreiches Familienunternehmen mit gutem Arbeitsklima. Für diese Position auf Basis einer Vollzeitbeschäftigung bieten wir ein Monatsbruttogehalt von mindestens EUR 4.942,14 lt. KV für die Metalltechnische Industrie (FMTI) mit Bereitschaft zur Überbezahlung bei entsprechender Erfahrung und Qualifikation.

Zusätzlich bieten wir Ihnen umfangreiche Benefits wie Mitarbeiterrabatte und -vergünstigungen, Kantine mit gestützten Mahlzeiten, gratis Obst- und Salatbuffet sowie Heißgetränke, Betriebsarzt, Gesundheitsmaßnahmen, Mitarbeitererevents etc.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf und Arbeitszeugnisse) per E-Mail an [jobs@isi.com](mailto:jobs@isi.com), [www.isi.com](http://www.isi.com)